



# 优赛生命以科技破壁 开启细胞治疗产业化新征程



图1为优赛生命科学发展有限公司;图2为创始人陈晓波博士。

## 实现细胞药物关键突破

优赛生命创始人陈晓波博士,凭借在干细胞领域20余年的深耕积累,带领企业不断发展壮大。公司自2018年成立以来,很快便成长为行业领军者。从两年攻克德国医学博士学位的学术传奇,到放弃优厚待遇回国创业的毅然抉择,张伯苓先生的“爱国三问”始终是他前行的精神指引。“出国是为了学习先进技术,回国是为了报效祖国”,这份初心让优赛生命自创立之初,就确立了以细胞药物研发为核心的发展方向,致力于用再生医学技术创造生命健康奇迹。

此次获受理的ARDS细胞药物,在业界具备鲜明的独特性与核心竞争力。据企业相关负责人介绍,药物聚焦的中、重度ARDS是重症领域的“硬骨头”,以弥漫性肺泡和肺毛细血管损伤为特征,患者快速出现低氧血症,此前缺乏针对性的细胞治疗药物,临床需求极为迫切。而这款药物的研发依托于新冠疫情期间的实战验证——当时企业的脐带间充质干细胞制剂紧急应用于天津及外埠多家医院的ICU病房,救治了众多76至96岁的高龄重症患者,这些患者多伴有基础病甚至肿瘤。临床数据显示,患者治疗后血氧在数小时内快速提升,次日C反应蛋白等炎症指标明显下降,肺部CT影像改善率达100%。这些真实世界的救治经验,为药物申报奠定了坚实基础。

这款药物的研发历程,深刻贯穿着陈晓波博士“务实创新、临床为本”的科研理念。疫情期间,面对重症救治困境,他果断决策将自主研发制剂投入临床,统筹团队全程跟进救治。与此同时,他牵头攻克关键技术难关,带领团队显著提升干细胞活性,延长其体内存活时间与作用效率,实现对受损肺部组织精准靶向递送,减少“无效分布”,在强化抗炎、修复肺损伤疗效的同时,进一步保障用药安全。实战积累的救治经验与技术突破,共同促成了此次药物的顺利受理。

在陈晓波博士的战略布局中,此次药物获CDE受理并非偶然,而是企业发展的必然,更承载着他推动细胞治疗产业化的长远规划。从研发角度,这标志着他主导的技术路线获国家监管认可,即将迈入临床试验阶段,向临床应用迈出关键一步;从行业布局角度,他敏锐抢抓“细胞治疗元年”机遇,以“临床转化先行者”定位整合资源,抢占发展先机;从资源对接角度,CDE受理的背书,向患者、医生、

刚刚过去的2025年是“细胞治疗元年”,行业传来重磅消息——优赛生命科学发展有限公司(以下简称“优赛生命”)申报的中、重度急性呼吸窘迫综合征(ARDS)脐带间充质干细胞药物,正式获国家药品监督管理局药品审评中心(CDE)默认许可,开展临床实验。这一里程碑突破的背后,是创始人陈晓波博士20余年的深耕坚守。

投资者传递了可靠信号,为企业对接资金与产业链合作拓宽空间。依托自贸区注册企业、天津市专精特新中小企业等资质,优赛生命将在他带领下,更好对接国家及地方政策,加速多管线产品上市。

## 产学研医深度融合

创业八年来,优赛生命的扎实积累,离不开陈晓波博士“稳扎稳打、全面布局”的发展思路。在他主导下,企业构建起平台、质控、合作、转化四大核心支撑体系。硬件上,他力推高标准建设,建成3000平方米B+A级GMP实验室及“滨海细胞制备和存储中心”,从源头保障干细胞制备的无菌环境与活性稳定,为多管线研发提供坚实支撑;质控上,他推行全链条标准化管理,将质量管控贯穿细胞采集、培养、存储、运输全流程,确保产品安全可控。

“产学研医深度融合,方能让技术真正服务临床”,这是陈晓波博士坚守的科研理念,也是优赛生命的核心优势。在

他推动下,企业先后与中科先进院、中国医学科学院血液病医院、解放军总医院、南开大学等顶尖机构、院校建立深度合作。其中,与王福生院士团队合作的TILs治疗原发性肝癌项目通过北京科委重点项目验收;与血液病医院合作的相关研究已让3名患者顺利出院。这些成果,正是他“临床需求导向”研发理念的生动实践。疫情期间,他带领团队仅用三周的时间就推出外泌体雾化产品并参与制定团体标准,再次彰显“快速响应、务实转化”的创业风格。

## 多管线布局普惠万千患者

站在药物获CDE受理的新起点,陈晓波博士为优赛生命规划了清晰路径:“聚焦当前、拓展边界、普惠患者”。当前,他已牵头组建专项团队,联合顶尖重症医学科医院推进临床试验,严控数据质量,力争药物早日上市惠及患者;长远来看,将持续拓展血液系统疾病、肝病、自身免疫病等多领域适应症,推进外泌体、TILs等技术转化,形成多管线布局;同时深化产学研合作,完善产业化链条,为技术规模化生产做好准备。

从德国求学的潜心钻研,到回国创业的热血拼搏;从疫情中的紧急驰援,到细胞药物的申报突破,陈晓波博士践行着“科技报国”初心。他的个人成长与优赛生命的发展深度绑定,彰显了中国本土细胞治疗企业家的责任担当。“细胞治疗终将贯穿人类生命始终,为全民健康贡献力量”,这份初心指引着他带领优赛生命,在“细胞治疗元年”的浪潮中,书写中国再生医学产业新篇章,让细胞治疗技术真正普惠万千患者。

## 服务国家发展大局 守护人民美好生活 中国人寿 相知多年 值得托付



## 理财漫谈

# 掌握“投资三性” 告别盲目跟风

银行存款利率下降,不少市民转向银行理财产品,但面对琳琅满目的产品常感无从下手。作为理财经理,我将通过“投资三性”原则,帮大家找到适配的理财产品。

首先需明确:银行理财≠银行存款,存款本金安全、利率确定,而理财产品属投资,收益不确定、不保本;“业绩比较基准”是投资目标,非预期或实际收益。核心的“投资三性”(流动性、风险性、收益性)是筛选关键。流动性关乎资金赎回时效,风险性由底层资产决定(国债类稳健,股票类风险高),收益性是前两者的综合结果,三者构成“不可能三角”,选择产品即寻找平衡点。

实战三步:一是“知己”,评估财务状况、风险偏好,完成R1-R5级风险测评;二是“知彼”,细读产品说明书,关注风险等级、投资方向等;三是“匹配”,如备用资金选高流动性产品,1个月以上稳健需求可选债券类产品。

需避开三大误区:期限长不代表收益高;过往业绩不代表未来;不盲目追逐热门产品。理财如规划旅行,需

明确目标、匹配资源,定期调整配置才能实现财富健康增长。



本文作者:陈思航

工商银行天津分行开发分行个人客户经理、第六届理财师大赛个人赛选手

都市频道《财富+》播出时间:每周二、周三、周四20:15;经济广播《财富+》播出时间:每周六20:00。