



重塑体育健康服务新生态

——段石磊与“729”的创新之路



上图:729运动康健中心负责人段石磊。
右图:729运动康健中心训练区。



在天津这座被誉为“运动之都”“排球之城”的城市里,体育产业始终焕发着蓬勃生机。从自主创业打造本土体育品牌,到与国企携手开拓新篇,段石磊用十多年的坚守与创新,在体育健康服务领域走出了一条独具特色的跨界之路。他将黑鲨体育的创业积淀与“729”品牌的冠军基因深度融合,催生了729运动康健中心这一全新业态,让专业体育服务不再局限于专业赛场,而是走进百姓的日常生活。

深耕体育创业 筑牢发展根基

段石磊的创业初心,源于对体育的热爱与执着。作为体育专业出身的运动员,毕业于天津体育学院的他,始终怀揣着将世界先进训练方式和理念带给中国青少年的梦想。早年,他与德国人合作创办黑鲨运动成长中心,开启了创业征程。从选址、资金筹备到团队组建、课程体系搭建,每一个环节都充满了挑战。第一家校区落户梅江江胜天鹅湖,6000平方米的空间涵盖了游泳、篮球、棒球、橄榄球、体适能等多个项目,兼顾青少年体育培训和成人健身课程,投入高达1200多万元。

在创业过程中,人才与资金是两大核心难题。黑鲨的原始团队大多由天津体育学院的优秀毕业生组成,其中不乏二级运动员、一级运动员、国家级健将乃至国际健将,专业的师资力量为品牌发展奠定了坚实基础。为了凝聚团队力量,他们构建了合伙人机制,让每一位核心成员都能共享发展成果。资金方面,得益于天津市体育局的银企对接支持以及相关政策扶持,再加上段石磊将此前艺术培训的收益悉数投入体育产业,黑鲨体育得以不断扩张。如今,华北地区最大的黑鲨城市泵道公园落地中新生态城,北师大校区、小外校区、育英里校区相继运营,与多所重点中小学的合作,推动青少年体育教育事业快速发展。

体育产业的前期投入巨大,被段石磊称为创业路上的“奢侈品”。要打造赛事级别的场地与课程离不开重金投入,而这份对情怀的坚持,让他在行业中站稳了脚跟。在运营黑鲨的过程中,段石磊发现了市场的新需求:一方面,

家长对孩子的体育启蒙存在认知局限,多数人只了解三大球、田径等少数项目,却不知奥运会赛事包含数十个正式竞赛大项,体育升学也涵盖数十种项目品类;另一方面,随着参与体育锻炼的青少年增多,运动损伤问题日益突出,而传统体育培训缺乏专业的防护指导与康复服务。这些痛点,成为了729运动康健中心诞生的雏形。

国企民企联手 共拓转型新径

段石磊与“729”品牌的合作,源于多年的信任积淀与理念契合。作为天津体育产业协会副会长,他与“729”品牌早已相知相识。“729”作为助力培养出64位世界冠军的传奇品牌,原本以乒乓器材制造为核心,在战略升级中提出“一核两翼”的发展规划,计划新增服务业与供应链产业两大板块。段石磊凭借多年在体育公园、体育综合体、体育商业转型等领域的丰富规划经验,与“729”团队共同探讨服务业转型方向,为日后的合作奠定了基础。

合作的促成,离不开多重因素的叠加。“729”作为国企的责任担当,与黑鲨的发展方向高度一致。“729”董事长米伟刚,从战略布局到市场营销,每一个环节都展现出卓越的领导力,成为段石

磊心中的学习榜样。将“729”从制造企业打造成体育产业集团的共同愿景,让这段合作水到渠成。经过一年半的磨合与筹备,729运动康健中心正式落地,成为双方携手开拓体育健康服务新赛道的重要成果。

在段石磊看来,“729”的品牌价值独一无二。作为天津为数不多的国有体育企业,“729”在全国乃至世界乒坛都拥有深远影响力,其从年销售额200万元增长到1.2亿元的发展历程,堪称体育制造业的成长典范。他将黑鲨体育在青少年体育培训、课程体系搭建、客户服务等方面的实战经验,与“729”的品牌底蕴、冠军基因相结合,为729运动康健中心注入了独特的核心竞争力。

聚焦康健核心 打造特色业态

729运动康健中心以“守护终身运动”为核心经营理念。中心配备专业的测评实验室,通过测骨龄、脊椎侧弯筛查、足压检测等多项检查,为客户建立动态更新的身体健康数据档案,每三个月更新一次,以此为基础制定个性化训练方案。设备方面,中心聚焦康复需求,精细化程度更高,能够实现0.1公斤级的精准训练,可针对单侧肢体损伤等情况提供专属训练支持。

康复服务是729运动康健中心的核心板块。针对运动爱好者激增的康复需求,中心整合手法康复、仪器理疗与系统功能性运动训练的全周期管理模式,不仅帮助客户消炎镇痛、恢复运动功能,更注重康复后的跟踪与训练,确保客户不仅能回归正常生活,还能重返运动赛场。此外,中心还引进了挪威Redcord红绳等空中悬架设备,既可为运动员提供核心弱链力量训练,也能针对性解决普通人群术后康复训练、体态矫正等痛点问题。

在客户群体定位上,729运动康健中心实现了全场景、全年龄段覆盖。针对6-16岁青少年,聚焦生长发育中的身高、体重、体态等问题,通过科学干预,改善骨骼发育滞缓、骨骺过早闭合等问题,助力青少年健康成长;为运动人群提供专业运动损伤康复、运动拉伸、筋膜松解等服务,帮助他们恢复并提升运动表现能力;为术后康复人群制定个性化方案,恢复肌肉运动功能,回归生活乃至赛场;为办公久坐人群,解决体态、体重、肩颈腰背慢性疼痛问题。目前中心以每月99元的亲民价格提供基础健身服务。同时,为专业运动员提供长期跟随性服务,涵盖竞训保障、康复治疗与数据分析,助力运动员提升竞技水平。

服务国家发展大局 守护人民美好生活 中国人寿 相知多年 值得托付



理财漫谈

以专业理财技能护航邻里幸福

我是建设银行基层网点负责人李怡。我的工作深耕社区金融服务,始终坚信理财应扎根烟火日常,以专业技能为邻里的幸福生活保驾护航。

在很多人眼中,理财是有钱人的专属,或是投机赚快钱的捷径,实则不

然。理财是为平凡生活搭建“防护网”,是每个人都能拥有的财富规划方式。我们网点有不少像社区王阿姨一样的退休客户,攥着退休金既怕定期取用不便,又嫌活期收益低,我为这类客户量身定制稳健理财方案,让资金灵活的同时收获了稳稳的收益,同时也收获了邻里的信任。

不同客户有不同的财富需求,我们始终按需定制方案。为闲置资金分散打理的李总设计“核心+卫星”资产配置方案,兼顾稳健收益与增值空间,

还统筹规划了孩子的海外教育金;为想攒首付又不愿降低日常生活质量的年轻邻居小茜,搭配基金定投与活期理财,帮她实现强制攒钱与日常消费的平衡。

守柜台等客的时代早已过去,主动沉到社区才是初心所在。这份初心,融在一次次上门讲解、一份份定制方案里。未来,我仍将秉持专业的温度深耕社区,让邻里读懂理财、善用理财,让幸福生活在稳健的财富规划中节节生长。



本文作者:李怡

建设银行天津南开富力城支行网点负责人,AFP理财师,中国建设银行个人金融业务先进个人,第六届理财师大赛选手。

都市频道《财富+》播出时间:每周二、周三、周四20:15;经济广播《财富+》播出时间:每周六20:00。