

融入京津冀产业协同 他们跻身行业十强

一名河北打工人在天津收获人生成长

昨日上午,北京大兴国际机场新建项目施工现场,天津建城基业集团有限公司基础公司总经理崔强正在和现场工作人员沟通TRD的施工情况。“这是让我特别有感情的一个项目,是我们公司进入北京市场的首批项目之一,也是国家级重点项目之一。从2016年首次进场到现在,我们陆续在这个大项目的多期多处进行施工。”崔强指着现场正在作业的机械设备说,“大兴国际机场项目让我们开拓了新的施工工艺、完善了硬件设备,这也成为我们进一步开发异地市场的契机,在很多项目竞争中树立了优势。”



崔强(中)在北京大兴国际机场施工现场

崔强所在的天津建城基业集团成立于1983年,以绿色节能预制建材生产及地下岩土施工为主业深耕华北市场,并形成科技研发、技术服务、金融投资、建材贸易、设备租赁等多元化、全产业链协同发展的新产业模式。据介绍,该集团每年承担超50%的天津市国家级或市级重点工程,如空客A320、A330,新一代运载火箭,包括天津市多条地铁线路的多个地铁站和超大超深地下工程、深基坑支护工程;同时完成全国14个省市的市政及高端商用项目。

2025年集团营业收入19.9亿元,

目前已跻身全国混凝土行业10强、全国基础施工20强。这样快速的发展和行业领先的成绩,与该企业深度融入京津冀产业协同发展大潮有着密不可分的关系。

“北京大兴国际机场项目是我们当时遇到的最大瓶颈,也是最大的机遇。”崔强回忆,“2016年与中建八局携手接下这个项目的部分桩基建设,当时,时间紧任务重,两个月要全部完工,需要大量的人力和机械同时交叉作业。当时我们在技术上有一定优势,但对于旋挖钻孔灌注桩工艺还需要学习和研究,

旋挖机设备如果仅靠租赁,也不能满足施工需求。但每台价值300多万元的设备,买了就意味着这个工程要赔本。当时还是项目经理的我将项目情况和市场前景进行了汇报,没想到集团董事长崔凤祥当即拍板购买了4台旋挖机,让项目一下子活了起来。”

北京大兴国际机场项目首战告捷,也印证了融入京津冀产业协同发展会为企业带来勃勃生机。“这个项目拓展了新的施工工艺,采购了核心器械、累积了优质案例,为我们打开更多异地市场奠定了坚实的基础。”崔强说,此后他

们又承接了北京城市副中心部分项目、京津塘高速路改扩建工程等大型项目。

2020年,雄安新区集中开工建设,升任部门经理的崔强带队进入雄安新区。“雄安新区对于环保方面的要求非常严格,传统的柴油锤机在这里不适用,因此我们又采购了两台价值200多万元的液压锤机。”崔强说,在加入到京津冀产业协同发展的过程中,企业不断拓展新工艺、开拓新市场,通过技术的升级和自有机械的完善和强大,形成了市场竞争中更大的优势,才会有今天在行业领先的地位和成绩。

京津冀产业协同为企业发展带来源源不断的商机,也为崔强带来难得的发展机遇。2007年进入公司,从技术员到技术负责人,从项目经理、部门经理到如今的总经理,41岁的崔强从河北省廊坊老家来到天津发展,19年间收入翻了几倍,买了车,住所也从宿舍到自购的商品房,将妻儿都接到天津落户。“走出天津、在京津冀协同发展的大机遇下,确实让我感受到企业收获了更大的市场,我个人也得以快速成长。”崔强说,“期待京津冀产业协同能够为企业发展带来更多机遇,也期待能够在京津冀大平台中提升自己的能力。”

记者 安元 图片由受访者提供

天塔湖风景区

TIANJIN TOWER LAKE SCENIC SPOT

天塔湖风景区
TIANJIN TOWER LAKE SCENIC SPOT
— 1991 —

扫码购票

浏览关注

合作咨询热线

400-9999-253

广告